

Corso - 10/06/2025

Strategie di acquisto nell'era dell'instabilità geopolitica

Come adattare la propria catena di fornitura alle politiche tariffarie in mercati instabili e trasformare le sfide in opportunità.

Obiettivi

Farsi trovare preparati ai repentini cambi di scenario ai quali il momento storico che stiamo vivendo ci sta abituando. Garantire le forniture per una prosecuzione del proprio business è strategico in un momento storico in cui si succedono a tempo di record eventi sociali e politici che non sono sempre prevedibili.

Programma

- Il nuovo scenario tariffario;
- Valutazione dell'impatto sui costi e strategie di mitigazione;
- Classificazione dei prodotti, origine e provenienza, strategie di free zone, duty drawback, first sale rule;
- Opzioni di rilocalizzazione e reshoring;
- Nuovo approccio alle scorte, alla gestione del magazzino e alla localizzazione delle filiere;
- Tecniche di differenziazione della filiera;
- Collaborazione e gestione dati nell'era dell'incertezza, strategie di contrattualizzazione;
- Casi applicativi con AI.

Ulteriori informazioni

La quota di partecipazione è comprensiva di materiale didattico in formato digitale e attestato di partecipazione. Si intendono aziende associate quelle aderenti alle associazioni: ACIMAC, ACIMALL, AMAPLAST, FEDERTEC E UCIMA.

Destinatari

Buyer ed operatori della supply chain aziendale.

Durata

4 ore

Quota di adesione:

450,00 € + IVA a persona per le aziende associate

560,00 € + IVA a persona per le aziende non associate

Date e Sedi di svolgimento

10/06/2025 09.00-13.00 - ONLINE