



Corso - 19/04/2024

Z4. Tenere caldo il cliente

Pillola pratica: Le tattiche per mantenere l'interesse del cliente nel lungo periodo attraverso comunicazioni efficaci e follow-up tempestivi.

Programma

Approfondisci le tattiche per mantenere l'interesse del cliente nel lungo periodo: un'ora di scambio costruttivo tra partecipanti ed esperto del settore, finalizzato a sviluppare best-practice nelle comunicazioni e nei follow-up nel contesto del commercio di beni strumentali.

Durata

1 ore

Quota di adesione:

50,00 € + IVA a persona per le aziende associate

60,00 € + IVA a persona per le aziende non associate

Date e Sedi di svolgimento

19/04/2024 11.30-12.30 - ONLINE