Corso - 11/03/2025

Conoscere la Buyer persona con AI

Comprendere e sviluppare Buyer Persona tramite AI per potenziare la comunicazione e le vendite

Obiettivi

Fornire competenze per creare e analizzare Buyer Persona utilizzando ChatGPT, migliorando comunicazione e vendita

Programma

1. Introduzione alle Buyer Persona
- Definizione e impatto delle Buyer Persona su vendite e comunicazione.
- Esempi di Buyer Persona efficaci.
2. Elementi Chiave di una Buyer Persona
- Caratteristiche demografiche, psicografiche, obiettivi e sfide.
- Esercitazione: Identificazione degli elementi chiave.
3. Introduzione a ChatGPT per la Creazione di Buyer Persona
- Tecniche per creare prompt efficaci.
- Demo live: Generazione di una Buyer Persona base.
4. Generazione Avanzata di Buyer Persona con ChatGPT
- Integrazione di dati di mercato nei prompt.
- Esercitazione pratica: Creazione di multiple Buyer Persona.
5. Analisi e Raffinamento delle Buyer Persona
- Validazione delle Buyer Persona e feedback del team.
6. Applicazione Pratica delle Buyer Persona
- Personalizzazione dei messaggi di marketing e adattamento delle strategie di vendita.

Destinatari

Professionisti delle vendite e marketer

Durata

8 ore

Quota di adesione:

600,00 € + IVA a persona per le aziende associate

700,00 € + IVA a persona per le aziende non associate

Date e Sedi di svolgimento

11/03/2025 14.00-18.00 - ONLINE

14/03/2025 14.00-18.00 - ONLINE