Corso - 15/10/2025

CHAT GPT for sales

Corso introduttivo su come integrare l'Intelligenza Artificiale nelle attività di vendita

Obiettivi

Il corso è pensato per chi desidera **integrare l'Intelligenza Artificiale nelle attività di vendita** quotidiane, migliorando efficacia e produttività.

Gli obiettivi principali sono:

- Comprendere le potenzialità e i limiti degli strumenti di AI applicati al processo di vendita.
- Utilizzare ChatGPT per ottimizzare prospecting, comunicazione e follow-up.
- Applicare tecniche di prompt engineering per ottenere risposte pertinenti e orientate agli obiettivi commerciali.
- Rendere più efficiente la gestione di email, offerte e messaggi di vendita.
- Creare contenuti commerciali (schede prodotto, testi persuasivi, presentazioni, script di vendita) in modo rapido ed efficace.
- Sfruttare l'AI come supporto alla personalizzazione del rapporto con i clienti.
- Adottare un approccio critico e consapevole all'uso dell'AI, integrandola con competenze relazionali e strategiche.

Programma

1. Introduzione all'IA nelle Vendite
   - Panoramica degli strumenti di IA rilevanti per le vendite.
   - Fondamenti di prompt engineering.
2. Esercitazioni Pratiche
   - Sessioni hands-on per creare prompt di vendita efficaci.
3. Produttività Personale e Scrittura
   - Ottimizzazione di email e creazione di modelli di risposta.
4. Creazione di Contenuti con l'IA
   - Generazione di documenti di vendita con ChatGPT e mini-progetto di contenuto.

NB: SBS e la docente si riservano di apportare modifiche al programma, anche sotto data, alla luce dei continui cambiamenti degli strumenti di AI.

Ulteriori informazioni

- Sono previste scontistiche per l'acquisto di più partecipazioni.
- Il corso sarà attivato a raggiungimento di un numero sufficiente di partecipanti e la conferma sarà inviata tramite e-mail 7 giorni prima dell'inizio del corso.
- La quota di partecipazione è comprensiva di materiale didattico in formato digitale e attestato di partecipazione.
- Si intendono aziende associate quelle aderenti alle associazioni: ACIMAC, ACIMALL, AMAPLAST, FEDERTEC E UCIMA.
- Possibilità di realizzare il corso direttamente in azienda.
- Possibilità di finanziare il corso tramite Fondimpresa e Fondirigenti.

Destinatari

Professionisti del settore delle vendite

Requisiti minimi di partecipazione

- Account OpenAI Chat GPT (altamente consigliato Chat GPT 4.0, a pagamento) - Possibilità di installazione di Plugin su Chrome (fare verifica con IT aziendale)

Durata

4 ore

Quota di adesione:

300,00 € + IVA a persona per le aziende associate

400,00 € + IVA a persona per le aziende non associate

Date e Sedi di svolgimento

15/10/2025 14.00-18.00 - ONLINE