**Corso - 18/02/2026**

# Usare ChatGPT nella vendita tecnica

## Corso pratico per preparare incontri, scrivere testi commerciali e creare contenuti di vendita

### Obiettivi

L'**Intelligenza Artificiale** sta diventando uno strumento sempre più utile anche per la **vendita tecnica**, dove velocità, preparazione e qualità dei materiali commerciali possono fare la differenza. Questo corso introduttivo mostra come utilizzare l'AI in modo semplice e immediato per supportare le attività commerciali e migliorare la preparazione agli incontri con i clienti.

Il percorso fornisce strumenti concreti per:

- comprendere quali applicazioni dell'**AI** sono realmente utili nella **vendita tecnica**;
- creare **prompt** efficaci per generare testi di vendita e analisi rapide;
- produrre contenuti commerciali come schede, argomentazioni e mini-documenti con il supporto dell'AI;
- utilizzare metodi semplici per integrare l'AI nelle attività quotidiane di vendita.

Un corso pensato per chi vuole iniziare a utilizzare l'AI subito, senza complessità tecniche.

### Programma

**1. Introduzione all'AI nella vendita tecnica**

Cosa può fare concretamente l'AI per chi vende prodotti tecnici

Strumenti essenziali: ChatGPT, Claude, Perplexity e altri tool utili

Fondamenti di prompt engineering applicato alle vendite

**2. Esercitazioni pratiche: creare prompt per la vendita**

Preparare incontri commerciali con prompt strutturati

Generare argomentazioni tecniche di vendita partendo da schede o caratteristiche

**3. Creare contenuti di vendita con l'AI**

Generazione di documenti brevi: mini-proposta, punto di forza, confronto tecnico

Strutturare contenuti complessi in modo chiaro e utilizzabile

**4. Mini-progetto applicato**

I partecipanti sperimentano la creazione di un contenuto di vendita (scheda, proposta, argomentazione) con il supporto della docente

Revisione collettiva e miglioramento dei prompt

NB: SBS e la docente si riservano di apportare modifiche al programma, anche sotto data, alla luce dei continui cambiamenti degli strumenti di AI.

### Ulteriori informazioni

- Per l'iscrizione di più partecipanti della medesima azienda, è previsto uno sconto del 10% sulla quota di partecipazione
- Il corso sarà attivato a raggiungimento di un numero sufficiente di partecipanti e la conferma sarà inviata tramite e-mail 7 giorni prima dell'inizio del corso.
- La quota di partecipazione è comprensiva di materiale didattico in formato digitale e attestato di partecipazione.
- Si intendono aziende associate quelle aderenti alla FEDERAZIONE CONFINDUSTRIA MACCHINE: ACIMAC, ACIMALL, AMAPLAST, UCIMA e FEDERTEC .
- Possibilità di finanziare il corso tramite Fondimpresa e Fondirigenti.

**Destinatari**

- Commerciali e venditori del settore industriale e dei beni strumentali
- Responsabili vendite e area manager
- Agenti e consulenti commerciali
- Professionisti che supportano la rete vendita nella preparazione di materiali commerciali (marketing operativo, product manager)

**Requisiti minimi di partecipazione**

- Account OpenAI Chat GPT (altamente consigliato Chat GPT 4.0, a pagamento) - Possibilità di installazione di Plugin su Chrome (fare verifica con IT aziendale)

**Durata**

4 ore

**Quota di adesione:**

**350,00 € + IVA a persona per le aziende associate**

430,00 € + IVA a persona per le aziende non associate

**Date e Sedi di svolgimento**

18/02/2026 14.00-18.00 - ONLINE