

Corso - 03/04/2023

Il commerciale in team: Sviluppare la comunicazione e scoraggiare l'individualismo

Un corso per potenziare la comunicazione e la collaborazione nei team commerciali

Obiettivi

Il corso ha come obiettivo quello di aiutare i partecipanti a sviluppare una comunicazione efficace all'interno dei team sales, valorizzare la forza del team commerciale all'interno dell'azienda e fuori sul mercato e comprendere i linguaggi degli altri per valorizzare il lavoro di team.

Programma

- Come rendere efficace la comunicazione di team: riunioni, mail, condivisione informazioni
- Strumenti di apertura mentale e visione del mercato (Value Chain analysis)
- Dettaglio vs prospettiva: come allargare il proprio raggio di apertura mentale nel team
- Solista verso orchestra: come evitare i rischi di un team di solisti

Destinatari

tecnici commerciali, commerciali, responsabili commerciali

Durata

8 ore

Quota di adesione:

450,00 € + IVA a persona per le aziende associate

550,00 € + IVA a persona per le aziende non associate

Date e Sedi di svolgimento

03/04/2023 09.00-13.00 - Modena

03/04/2023 14.00-18.00 - Modena