

Corso - 22/03/2024

Z3. Preparare l'appuntamento commerciale

Pillola pratica: Tutto quello che occorre sapere sulla preparazione di un appuntamento da un cliente.

Programma

Un'ora di confronto attivo tra partecipanti ed esperto del settore in cui definire insieme le migliori pratiche nella preparazione di appuntamenti commerciali nel campo dei beni strumentali.

Durata

1 ore

Quota di adesione:

50,00 € + IVA a persona per le aziende associate

60,00 € + IVA a persona per le aziende non associate

Date e Sedi di svolgimento

22/03/2024 11.30-12.30 - ONLINE