

News - 25/03/2021

"LA S-COMMESSA" dal pre-sales al commissioning

Percorso formativo sulla gestione della commessa nel settore dei Beni Strumentali

Il percorso formativo punta ad offrire gli **strumenti** utili ad interpretare al meglio il flusso di **gestione delle commesse** dalla loro origine, durante il loro sviluppo fino alla rendicontazione, secondo il principio della **contaminazione di competenze complementari** (economics, finance, soft skill, rischio, innovazione) da affiancare a quelle **tecniche tradizionali** (project management):

1. un project management strutturato;
2. un controllo di commessa economico finanziario;
3. un risk management adeguato per la protezione della commessa;
4. un procurement attento;
5. un corretto bilanciamento degli aspetti di innovazione della commessa vs il rischio intrapreso;
6. una logica di commessa in ambito di portafoglio di iniziative.

Il percorso è strutturato in tre moduli, acquistabili anche singolarmente, per un totale di 49 ore di formazione:

A - Project Management: Buone pratiche e strumenti per un'efficace conduzione della commessa (dal 25 marzo h. 9.00-12.30).

B - Controllo di gestione: Gli strumenti del controllo di gestione per un'efficace conduzione della commessa (dal 27 maggio h. 14.00-17.30).

C - Innovazione Rischio e Requisiti di commessa: Gli strumenti del risk management, del processo di innovazione e della gestione delle specifiche di commessa (dal 16 settembre h. 9.00-12.30).

Allegati

- » [Brochure](#)
- » [Scheda d'iscrizione](#)