



Corso - 16/09/2025

Certificazioni e Normativa per la vendita di macchine e impianti: guida pratica per la rete commerciale

Conoscenze normative essenziali per le figure commerciali coinvolte nella vendita di macchine e impianti per il confezionamento e l'imballaggio, per supportare il cliente, evitare contestazioni e gestire correttamente obblighi e responsabilità in UE e nei mercati extra-UE

Obiettivi

Il corso si propone di fornire alle figure commerciali un insieme di conoscenze tecnico-legislative utili a:

- Supportare i clienti nella scelta delle corrette configurazioni delle macchine.
- Offrire un valore aggiunto alla proposta commerciale grazie a una maggiore consapevolezza normativa.
- Prevenire contestazioni o aggravii di costo legati alla fase di installazione.
- Comprendere le richieste dei clienti in relazione ai loro obblighi come fabbricanti e ai confini delle responsabilità della fornitura.

Programma

1. Introduzione della legislazione Comunitaria
2. La dichiarazione CE
3. Regolamenti/Direttive/Norme
4. Le verifiche di conformità nei principali mercati Extra UE
5. Il Fascicolo Tecnico – Il contenuto
6. L'analisi dei rischi e la documentazione tecnica a supporto
7. I nuovi obblighi in tema cyber security
8. Case history aziendale con applicazione delle norme di prodotto
9. Tavola rotonda per approfondimenti

Ulteriori informazioni

La quota di partecipazione è comprensiva di materiale didattico in formato digitale, attestato di partecipazione e pranzo di lavoro.

Destinatari

- Tecnici e responsabili commerciali
- Area manager
- Figure di raccordo tra rete vendita e uffici tecnici
- Personale di supporto tecnico-commerciale

Durata

7 ore

Quota di adesione:

600,00 € + IVA a persona per le aziende associate

700,00 € + IVA a persona per le aziende non associate

Date e Sedi di svolgimento

16/09/2025 09.30-17.30 - Modena