Corso - 17/03/2027

Il contratto internazionale di fornitura di macchinari e impianti industriali

Gestire rischi, responsabilità e tutele nelle commesse internazionali

Obiettivi

Il corso fornisce un inquadramento pratico e operativo dei principali **aspetti contrattuali** che caratterizzano le commesse industriali internazionali, approfondendo le **clausole** più sensibili e le strategie utili per prevenire **controversie**, contenere i rischi e rafforzare la **tutela** dell'impresa. Attraverso l'analisi di casi reali, clausole contrattuali concretamente utilizzate nelle **negoziazioni** e best practice del settore, i partecipanti avranno l'opportunità di acquisire strumenti immediatamente applicabili nella gestione delle forniture internazionali di macchinari e impianti. Al termine delcorso i partecipanti saranno in grado di:
-comprendere la struttura e le principali tipologie di contratti internazionali utilizzati nel settore dell'impiantistica industriale
-identificare e valutare i principali rischi contrattuali, economici e operativi presenti nelle commesse internazionali
-gestire efficacemente clausole relative a responsabilità, garanzie, penali e limitazioni di responsabilità
-affrontare le problematiche legate a variazioni dei costi, hardship, forza maggiore ed eventi straordinari
-comprendere il ruolo delle garanzie bancarie e delle coperture assicurative nelle forniture complesse
-coordinare gli aspetti legali con quelli tecnici, commerciali e di project management
-impostare corrette strategie di gestione del contenzioso e prevenzione delle controversie
-negoziare con maggiore consapevolezza contratti internazionali di fornitura di macchinari e impianti.

Programma

Inquadramento dei contratti di fornitura di impianti

Tipologie contrattuali nel settore dell'impiantistica:
· Fornitura di materie prime e componenti
· Fornitura con installazione
· EPC / EPCM / Turn-key

- Qualificazione giuridica del contratto e conseguenze operative
- Struttura del contratto: condizioni generali, scope of work, allegati tecnici
- Modelli contrattuali di riferimento: ORGALIM, ICC, contratti tailor-made.

Prezzo, fluttuazioni e rischio economico

- Prezzo fisso, prezzo variabile e formule miste
- Fluttuazioni dei costi di materie prime, energia, logistica
- Clausole di price adjustment ed escalation
- Hardship ed eccessiva onerosità sopravvenuta; obblighi di rinegoziazione e clausole di good faith.

Esecuzione del contratto

- Termini di resa e Incoterms - Riserva di proprietà
- Installazione e messa in opera, test e certificazioni
- Garanzia per vizi
- Diritti di proprietà industriale, protezione in materia di trasferimento di dati sensibili e know how.

Tempi di esecuzione, ritardi e penali

- Programma contrattuale e milestone
- Ritardi imputabili e non imputabili. Extension of Time (EOT)
- Penalties e Liquidated Damages
- Coordinamento tra ritardi, performance test e acceptance.

Garanzie bancarie

- Garanzie bancarie nelle commesse industriali: advance payment bond, performance bond, warranty bond
- Garanzie on-demand e condizionate
- Parent company guarantee
- Rischi di abuso e strumenti di tutela
- Norme Uniformi della ICC per le Garanzie a Prima Richiesta.

Limitazione ed esclusione di responsabilità

- Clausole di limitation of liability
- Liability cap e sub-cap
- Esclusione dei danni indiretti e del lucro cessante
- Responsabilità per inadempimento intenzionale e grave.

Compliance

- Sanzioni, export control, dual use: tutele contrattuali
- La sicurezza del cantiere in fase di installazione
- AI, cybersicurezza e previsioni contrattuali.

Coperture assicurative

- Responsabilità professionale del contractor
- La copertura dei rischi in fase di costruzione e installazione
- La responsabilità civile del datore di lavoro
- I danni nel corso del trasporto
- Ritardi nell'esecuzione: ALOP/DSU/Business interruption
- General liability: RCT – Responsabilità civile terzi
- I danni causati dall'impianto: RC prodotti.

Forza maggiore ed eventi straordinari

- Forza maggiore nei contratti internazionali
- Diritto inglese e paesi civil law
- Eventi geopolitici, sanzioni internazionali, pandemie, cambiamento climatico
- Redazione efficace delle clausole di forza maggiore

Termination

- Termination for default
- Termination for convenience
- La gestione delle fasi successive allo scioglimento del contratto.

Legge applicabile, giurisdizione e gestione dei contenziosi

- Scelta della legge applicabile nei contratti internazionali
- Giurisdizione statale e arbitrato internazionale
- Enforcement dei lodi e delle decisioni
- Metodi alternativi di risoluzione delle controversie
- Dispute avoidance e gestione preventiva del contenzioso.

Ulteriori informazioni

La quota di partecipazione è comprensiva di materiale didattico in formato digitale e attestato di partecipazione.
Si intendono aziende associate quelle aderenti alle associazioni: ACIMAC, ACIMALL, AMAPLAST, FEDERTEC E UCIMA.

Destinatari

Direzione generale, ufficio legale, Project manager, Risk manager, responsabili commerciali ed export, responsabili amministrativi coinvolti nella gestione delle commesse internazionali, figure tecniche chiamate a collaborare nella definizione e gestione dei contratti di fornitura. di imprese costruttrici di macchine e impianti.

Durata

8 ore

Quota di adesione:

450,00 € + IVA a persona per le aziende associate

562,00 € + IVA a persona per le aziende non associate

Date e Sedi di svolgimento

17/03/2027 09.00-13.00 - ONLINE

24/03/2027 09.00-13.00 - ONLINE