Corso - 15/10/2025

CHAT GPT for sales

Corso introduttivo su come integrare l'Intelligenza Artificiale nelle attività di vendita

Obiettivi

Il corso fornisce interessanti spunti sull'integrazione dell'Intelligenza Artificiale nelle attività di vendita, attraverso dimostrazioni interattive ed esercizi pratici

Programma

1. Introduzione all'IA nelle Vendite
- Panoramica degli strumenti di IA rilevanti per le vendite.
- Fondamenti di prompt engineering.
2. Esercitazioni Pratiche
- Sessioni hands-on per creare prompt di vendita efficaci.
3. Produttività Personale e Scrittura
- Ottimizzazione di email e creazione di modelli di risposta.
4. Creazione di Contenuti con l'IA
- Generazione di documenti di vendita con ChatGPT e mini-progetto di contenuto.

NB: SBS e la docente si riservano di apportare modifiche al programma, anche sotto data, alla luce dei continui cambiamenti degli strumenti di AI.

Ulteriori informazioni

La quota di partecipazione è comprensiva di materiale didattico in formato digitale e attestato di partecipazione.
Si intendono aziende associate quelle aderenti alle associazioni: ACIMAC, ACIMALL, AMAPLAST, FEDERTEC E UCIMA.

Destinatari

Professionisti del settore delle vendite

Requisiti minimi di partecipazione

- Account OpenAI Chat GPT (altamente consigliato Chat GPT 4.0, a pagamento) - Possibilità di installazione di Plugin su Chrome (fare verifica con IT aziendale)

Durata

4 ore

Quota di adesione:

300,00 € + IVA a persona per le aziende associate

400,00 € + IVA a persona per le aziende non associate

Date e Sedi di svolgimento

15/10/2025 14.00-18.00 - ONLINE