Corso - 16/02/2027

Pagamenti internazionali

Come individuare e valutare i rischi di mancato pagamento nelle vendite verso l'estero attraverso la conoscenza degli strumenti di pagamento e garanzia più efficaci, al fine di mettere in sicurezza i propri crediti.

Obiettivi

Favorire l'individuazione e la valutazione del rischio di mancato pagamento nelle vendite verso l'estero attraverso la conoscenza degli strumenti di pagamento e di garanzia più efficaci al fine di mettere in sicurezza i propri crediti verso l'estero. Saranno analizzate caratteristiche e articolazione delle forme di pagamento e di garanzia in uso negli scambi internazionali, con particolare attenzione agli incassi documentari, ai crediti documentari e alle garanzie a prima richiesta al fine di favorire una corretta negoziazione dei contratti internazionali, riducendo al minimo il rischio di credito senza compromettere l'acquisizione degli ordini.

Programma

- Rischio di credito ("Commerciale" e Paese") e sue valutazioni
- Aspetti commerciali, contrattualistici, logistici e finanziari del rischio di credito
- Concessione di "Fido" alla clientela estera
- Forme di pagamento non garantite e garantite
- Bonifici bancari anticipati e posticipati assistiti o meno da garanzie (Advance payment bond, Payment guarantee o Standby)
- Assegno bancario: negoziazione Sbf ed invio al dopo incasso: rischi
- Incasso documentario (D/P - CAD - D/A): che cos'è, articolazione, caratteristiche, rischi e norme della ICC (URC 522)
- Credito documentario (Lettera di credito): definizione, articolazione, caratteristiche, vantaggi e normativa di riferimento (le UCP 600 e le ISBP 745 della ICC)
- Credito documentario senza conferma, con conferma e con silent confirmation
- Fasi del credito documentario: dalla negoziazione, alla richiesta di apertura, all'emissione, fino all'incasso
- Utilizzo del credito documentario, data, luogo e modalità (di pagamento, di accettazione, di negoziazione
- Presentazione conforme dei documenti quale condizione per il pagamento
- Criteri generali per l'esame dei documenti da parte delle banche
- Documenti e regolamento del credito documentario: con riserva e senza riserveù
- Esame messaggio Swift (MT 700) di emissione del credito documentario: elementi fondamentali e loro comprensione
- Pagamenti dilazionati con sconto pro-soluto delle cambiali e polizza Sace Credito fornitore (Supplyer's Credit) con Voltura
- Differenza tra il pagamento a mezzo incasso documentario e credito documentario
- Garanzie autonome a prima richiesta: che cosa sono, caratteristiche e norme della ICC (URDG 758)
- Garanzie giustificate e documentarie: che cosa sono e caratteristiche
- Garanzie dirette, indirette e controgaranzie: articolazione e loro applicazione
- Tipologie di garanzie a richiesta: di pagamento, di restituzione pagamento anticipato, di buona esecuzione
- Standby Letter of credit: che cos'è, caratteristiche e norme della ICC (UCP 600 e ISP98)
- Differenze tra garanzie a richiesta e Standby: quando, come adottarle e in quali casi
- Regole, attenzioni e consigli pratici nella scelta delle modalità di pagamento da adottare in base ai Paesi, all'oggetto (merce Standardizzata o Customizzata), alla tipologia di contratto, alla rilevanza economica, alla clientela e all'Incoterms®
- Suggerimenti per la negoziazione efficace dei pagamenti con l'estero e gestione operativa
- Esame e gestione dei pagamenti nei Paesi difficili con presenza di vincoli e restrizioni
- Importanza di una pianificazione strategica del rischio di credito e di una "Governance" per la "messa in sicurezza" dei propri crediti

Destinatari

Titolari, direzione amministrativa, direzione commerciale, CFO, ufficio contabilità

Durata

6 ore

Quota di adesione:
380,00 € + IVA a persona per le aziende associate
475,00 € + IVA a persona per le aziende non associate

Date e Sedi di svolgimento
16/02/2027 09.30-12.30 - ONLINE
18/02/2027 09.30-12.30 - ONLINE