

Corso - 19/07/2024

Z7. "Il tuo concorrente mi costa meno"

Pillola pratica: Come affrontare l'obiezione del prezzo con strategie per comunicare il valore aggiunto e gestire la pressione sulla riduzione dei costi.

Programma

Durante quest'ora di confronto con l'esperto del settore ci si focalizzerà sull'elaborazione di tattiche efficaci per comunicare il valore aggiunto e per gestire con astuzia la pressione verso la riduzione dei costi, mantenendo salda la posizione competitiva.

Durata

1 ore

Quota di adesione:

50,00 € + IVA a persona

Date e Sedi di svolgimento

19/07/2024 11.30-12.30 - ONLINE