

SBS
SCUOLA BENI
STRUMENTALI

OFFERTA
FORMATIVA
2024

SBS è la scuola di formazione manageriale di Acimac, Amaplast e Ucima, specializzata nella formazione del personale delle imprese dei settori produttivi di beni strumentali.

SBS è in grado di fornire una risposta formativa verticalizzata sui settori delle automazioni e tecnologie di produzione ceramica, confezionamento/packaging e materie plastiche a tutti i livelli, dal top management all'addetto di linea.

Lavora per la diffusione delle migliori conoscenze e dei più aggiornati metodi di insegnamento per favorire lo **sviluppo delle aziende italiane**.

Crediamo nello **sviluppo professionale** quale primo fondamento migliorativo per sé stessi, di conseguenza per le aziende e i settori in cui operano, soprattutto in un ambito strategico e improntato all'**innovazione** come quello dei **beni strumentali**.

Ciò che caratterizza infatti la varietà dei servizi offerti da SBS è la capacità di tararsi, in misura specifica, sulle esigenze organizzative, gestionali e produttive delle aziende costruttrici di beni strumentali, fornendo loro strumenti formativi, consulenziali e promozionali di elevato livello.

I NOSTRI SERVIZI:

- Formazione a catalogo
- Formazione Finanziata
- International Academy
- Academy Aziendale
- FAD per la sicurezza sul lavoro.

L'offerta a catalogo di **SBS** si struttura in **5 tipologie di prodotti**

- 1 Corsi a catalogo interaziendali monotematici suddivisi per aree tematiche
- 2 Percorsi formativi suddivisi per ruolo Professionale
- 3 Percorsi formativi suddivisi per tematica prevalente
- 4 Focus di settore
- 5 First Class

PERCORSI FORMATIVI:

I **PERCORSI FORMATIVI** rappresentano per **SBS** una modalità non esclusivamente specifica su un argomento, ma che intreccia più argomenti, aree tematiche e ruoli professionali, legati da un unico filo conduttore.

I **PERCORSI FORMATIVI** proposti da **SBS** sono di triplice natura:

- insieme di contenuti formativi relativi ad un'area tematica, con l'obiettivo di fornire una competenza specialistica su una determinata area aziendale
- insieme di contenuti formativi, relativi a più aree tematiche, che indirizzano verso un profilo professionale
- insieme di contenuti formativi relativi ad un settore produttivo.

Le caratteristiche principali dei **PERCORSI FORMATIVI** sono:

- Durata: molteplici sessioni formative
- Pianificazione: ore di formazione distribuite nell'arco dell'anno
- Partecipanti: figure appartenenti alla stessa area aziendale o che ricoprono il medesimo ruolo aziendale

LEGENDA:



on line: formazione con docente e partecipanti collegati da remoto



in aula: formazione in presenza c/o sede fisica

MI: MILANO - AMAPLAST - Centro Direzionale Milanofiori - Palazzo F3, Assago

MO: MODENA - VILLA MARCHETTI - Via Fossa Buracchione, Baggiovara



blended: formazione mista che prevede ore/incontri in presenza alternati a momenti di formazione on line

	AREA ACQUISTI, LOGISTICA, MAGAZZINO
	Ufficio acquisti 2024: nuove strategie e competenze
	AREA AMMINISTRAZIONE E FINANZA
	Gestione Aziendale: Il Ruolo Chiave dell'Administration Department
	AREA COMMERCIALE E MARKETING
	Technical Sales In Action Pillole pratiche per il commerciale di beni strumentali
	AREA COMMESSA, PRODUZIONE E SERVICE
	La gestione della commessa nel settore dei beni strumentali Tutto per la servitization
	AREA EXPORT, FISCO, DOGANE, CONTRATTI
	Export for beginners
	AREA HUMAN RESOURCE
	Le pillole strategiche per hr Recruitment 5.0 nel settore machinery
	AREA MANAGEMENT E SOFT SKILLS
	La crescita dei team La crescita professionale
	AREA TECNICA NORMATIVA
	Progettisti: analisi dei principali aspetti di sicurezza Progettare la documentazione tecnica a norma
	FIRST CLASS
	General Management nella filiera dei beni strumentali - Executive program

AREE TEMATICHE:



ACQUISTI, LOGISTICA,
MAGAZZINO



AMBIENTE E SOSTENIBILITÀ



AMMINISTRAZIONE E FINANZA



COMMERCIALE E MARKETING



COMMESSA, PRODUZIONE
E SERVICE



DIGITAL TRANSFORMATION



EXPORT, FISCO, DOGANE
E CONTRATTI



HUMAN RESOURCE



MANAGEMENT E SOFT SKILLS



SICUREZZA



TECNICA E NORMATIVA



FIRST CLASS

ACQUISTI, LOGISTICA, MAGAZZINO



ACQUISTI, LOGISTICA, MAGAZZINO

In questa area si acquisiscono gli strumenti per una corretta gestione del magazzino e delle scorte, l'ottimizzazione della logistica, delle reti di fornitura e della distribuzione. L'importanza strategica dell'ufficio acquisti per il raggiungimento degli obiettivi aziendali, l'analisi del fabbisogno, dei costi e delle forniture, la valutazione dei fornitori, l'impatto sul bilancio, la capacità di negoziazione dei buyer. Tutte le variabili chiave e come affrontarle con taglio specifico sui beni strumentali.

PERCORSI FORMATIVI

P1 Ufficio acquisti 2024: nuove strategie e competenze



CORSI	Acquisti	Logistica	Magazzino		DURATA	CALENDARIO
P1 Buyer efficace: focus trattativa	•			MO	16 ore	6, 12 e 21 marzo 2024
P1 Analisi di bilancio e investimenti fornitore	•			MO	8 ore	14 marzo 2024
P1 Strategic sourcing	•			MO	12 ore	18 e 19 aprile 2024
P1 Excel per ufficio acquisti	•				8 ore	11 e 18 giugno 2024
P1 Analisi costi: definire la struttura di costo di un componente e di un fornitore	•			MI	16 ore	3 e 4 luglio 2024
P1 Vendor rating: la valutazione del fornitore per migliorare performance e diminuire i costi	•				12 ore	10,17 e 24 ottobre 2024

ACQUISTI, LOGISTICA, MAGAZZINO



PERCORSI FORMATIVI



blended

P1 Ufficio acquisti 2024: nuove strategie e competenze

PERCORSI FORMATIVI	Acquisti	Logistica	Magazzino		DURATA	CALENDARIO
P1 Ufficio acquisti 2024: nuove strategie e competenze	•				72 ore	dal 6 marzo al 24 ottobre 2024



AMBIENTE E SOSTENIBILITÀ

La sostenibilità per il business è un “must have” per tutte le aziende. Rappresenta una leva strategica e una grande opportunità di innovazione anche per il settore dei beni strumentali/Machinery. In questa area tematica verranno trattati tutti i temi funzionali allo sviluppo di competenze specifiche all’interno delle organizzazioni, che saranno così in grado di affrontare la transizione ecologica e gli obiettivi dettati dall’ Agenda 2030.



on line

CORSI		DURATA	CALENDARIO
Sostenibilità nel settore dei beni strumentali: dall'ABC alla redazione del bilancio		6 ore	14 e 15 marzo 2024
La sostenibilità sociale: tappa imprescindibile nella roadmap ESG		4 ore	5 giugno 2024
Il calcolo dell'impronta carbonica nel percorso verso la neutralità		4 ore	9 luglio 2024
Sistema di gestione della parità di genere, diversità e inclusione		3 ore	1 ottobre 2024
Il rating di sostenibilità: strumenti e strategia		3 ore	17 settembre 2024
Sistemi di gestione (ISO 14001 e 45001, ambiente e sicurezza): come organizzare la sostenibilità nelle aziende della meccanica strumentale		4 ore	13 ottobre 2024



AMMINISTRAZIONE E FINANZA

I fondamenti della contabilità aziendale e i temi cardine del controllo di gestione per le aziende che lavorano su commessa, gli aspetti finanziari d'impresa e la messa a punto di strumenti di sviluppo del business, con aggiornamenti e focus specifici sulle più recenti opportunità di finanza agevolata.

PERCORSI FORMATIVI

P1 Gestione Aziendale: Il Ruolo Chiave della Business Administration



CORSI		DURATA	CALENDARIO
Il bilancio per non esperti		8 ore	8 e 9 febbraio 2024
Finance for non-Financial manager		16 ore	1 maggio 2024
Full Costing: i pericoli di imputare prezzi fissi al prodotto		4 ore	18 marzo 2024
Massimizzare i profitti attraverso il monitoraggio dei costi commerciali		8 ore	11 e 12 aprile 2024
P1 Il Business Case come strumento di supporto alle decisioni aziendali	MO	7 ore	24 settembre 2024
P1 Controllo di gestione e budget: due strumenti a supporto delle decisioni aziendali		8 ore	10 e 11 ottobre 2024
P1 Il Capital Budgeting e la gestione dei flussi finanziari		8 ore	21 e 24 ottobre 2024
P1 La gestione del credito	MO	7 ore	5 novembre 2024

PERCORSI FORMATIVI		DURATA	CALENDARIO
P1 Gestione Aziendale: Il Ruolo Chiave dell'Administration Department		30 ore	dal 24 settembre al 5 novembre 2024



COMMERCIALE E MARKETING

In questa area confluiscono le mille sfaccettature del ruolo di venditore di macchine e impianti che non possono prescindere dalla conoscenza del mercato: strategie commerciali, abilità relazionali, padronanza degli strumenti di marketing digitale, passaggi di ruolo, sviluppo della rete commerciale, gestione degli agenti e delle reti distributive. Tutto in ottica b2b per il comparto Machinery.

PERCORSI FORMATIVI

P1 Technical Sales In Action **P2** Pillole pratiche per il commerciale di beni strumentali




 on line in aula blended

CORSI	Commerciale	Marketing		DURATA	CALENDARIO
Technical Sales Mindset: il cambio di mentalità da ruolo di tecnico	●		 MO	8 ore	13 febbraio 2024
Public Speaking applicato alla vendita	●		 MO	15 ore	21 e 28 febbraio 2024
Public speaking for sales (english)	●		 MO	7 ore	4 marzo 2024
CHAT GPT for sales	●		 30	4 ore	13 marzo 2024
Dal costing al pricing: clienti diversi, prezzi diversi	●		 30	4 ore	27 marzo 2024
P1 Ingredienti principali della vendita: intelligence e comunicazione	●		 MO	16 ore	5, 17, e 19 aprile 2024
Strategie per comprendere il buyer: come ragiona, cosa cerca, cosa teme	●		 30	8 ore	15 e 18 aprile
P1 Intervista negoziale e tecniche di comunicazione	●		 MO	16 ore	10, 17 e 24 maggio 2024
Practical negotiation workshop (English)	●		 MO	8 ore	16 maggio 2024



PERCORSI FORMATIVI

P1 Technical Sales In Action

P2 Pillole pratiche per il commerciale di beni strumentali



on line in aula blended

CORSI	Commerciale	Marketing		DURATA	CALENDARIO
P1 La negoziazione di beni strumentali	●		 MO	20 ore	21, 28 giugno e 5 luglio 2024
Il ruolo del direttore commerciale: strumenti pratici	●			24 ore	dal 18 giugno al 23 luglio 2024
Il communication manager 4.0		●	 MO	32 ore	dal 24 giugno al 17 luglio 2024
P1 TSIA: Follow up - Confronto col veterano	●		 MO	8 ore	4 ottobre 2024
Key Account	●			16 ore	dal 15 al 24 ottobre 2024
Technical sales in action: ready to operate. Programmati per vendere	●		 MO	8 ore	11 ottobre 2024
Cross selling & up selling	●			8 ore	12 e 19 novembre 2024
P2 Prepararsi alla fiera	●			1 ora	26 gennaio 2024
P2 Il post fiera	●			1 ora	23 febbraio 2024
P2 Preparare l'appuntamento commerciale	●			1 ora	22 marzo 2024
P2 Tenere caldo il cliente	●			1 ora	19 aprile 2024
P2 Quando abbandonare la trattativa	●			1 ora	24 maggio 2024



PERCORSI FORMATIVI

P1 Technical Sales In Action

P2 Pillole pratiche per il commerciale di beni strumentali



on line in aula blended

CORSI	Commerciale	Marketing		DURATA	CALENDARIO
P2 Quanto essere tecnici e quanto commerciali davanti al cliente	●			1 ora	21 giugno 2024
P2 "Il tuo concorrente mi costa meno"	●			1 ora	19 luglio 2024
P2 Perché scegliere noi	●			1 ora	20 settembre 2024
P2 Cosa faremo da grandi	●			1 ora	25 ottobre 2024
P2 Orientamento al risultato (visione breve) o...	●			1 ora	22 novembre 2024
P2 La nostra motivazione	●			1 ora	20 dicembre 2024

PERCORSI FORMATIVI	Commerciale	Marketing		DURATA	CALENDARIO
P1 Technical Sales In Action	●		MO	60 ore	dal 5 aprile al 4 ottobre 2024
P2 Pillole pratiche per il commerciale di beni strumentali	●		MO	11 ore	tutto l'anno



COMMESSA, PRODUZIONE E SERVICE

Parlare di Operations all'interno di un'azienda che progetta e costruisce macchinari, impianti e attrezzature significa identificare l'insieme dei processi che, in un'ottica di supply chain integrata, contribuiscono a realizzare e consegnare il valore al cliente, indipendentemente dal fatto che questo sia veicolato da un prodotto, un servizio o, come accade sempre più di frequente, da un mix di prodotti e servizi.

PERCORSI FORMATIVI

- P1** Tutto per la servitization **P2** La gestione della commessa nel settore dei beni strumentali



CORSI	Commessa	Produzione	Service	📍	DURATA	CALENDARIO
P1 Il venditore mascherato			•	MO	14 ore	20, 23 e 29 febbraio 2024
Controllo statistico di processo al servizio della produzione con Macchine Automatiche		•		MO	16 ore	dal 14 al 23 febbraio 2024
P1 I servizi: come implementare il business			•	MO	8 ore	6 maggio 2024
Lean production per l'industry 4.0		•		MO	14 ore	12 e 13 marzo 2024
P2 Controllo di gestione	•			MO	14 ore	dal 19 al 27 marzo 2024
P1 Progettare i servizi			•	MO	8	20 marzo 2024
P1 Gestire i servizi			•	MO	8 ore	12 giugno 2024
P1 Controllare i servizi			•	MO	8 ore	1 luglio 2024



PERCORSI FORMATIVI

- P1** Tutto per la servitization **P2** La gestione della commessa nel settore dei beni strumentali



CORSI	Commessa	Produzione	Service	📍	DURATA	CALENDARIO
P1 Vendere la servitization			•	 MO	16 ore	17, 24 e 26 giugno
P2 Project management	•			 MO	25 ore	dal 3 al 16 aprile 2024
P2 L'innovazione nella commessa	•				7 ore	5 e 8 maggio 2024
Data analytics per operational excellence	•			 I-Fab LIUC	16 ore	13 e 14 maggio 2024
Pianificazione nel contesto dei beni strumentali	•				16 ore	dal 14 al 19 giugno 2024
Project Management Office - Lite	•			 MO	14 ore	18 e 19 giugno 2024
Project Management Office - Pro	•			 MO	21 ore	18, 19 e 25 giugno 2024
La Value Stream Mapping per l'identificazione degli sprechi e l'ottimizzazione dei processi		•			8 ore	8 e 9 ottobre 2024

COMMESSA, PRODUZIONE E SERVICE



PERCORSI FORMATIVI

- P1** Tutto per la servitization
- P2** La gestione della commessa nel settore dei beni strumentali



CORSI	Commessa	Produzione	Service	📍	DURATA	CALENDARIO
Introduzione al Six Sigma		●			16 ore	dal 16 ottobre al 13 novembre 2024
Il venditore mascherato			●	MO	14 ore	18, 21 e 23 ottobre 2024
Project management		●		MI	25 ore	ottobre/novembre 2024

PERCORSI FORMATIVI	Commessa	Produzione	Service	📍	DURATA	CALENDARIO
P1 Tutto per la servitization			●	MO	46 ore	dal 6 maggio al 15 luglio
P2 La gestione della commessa nel settore dei beni strumentali	●			MO	46 ore	dal 19 marzo all'8 maggio 2024

DIGITAL TRANSFORMATION

DIGITAL TRANSFORMATION è il nuovo paradigma industriale che - attraverso la digitalizzazione dei processi, la connettività tra dispositivi con diversi protocolli di comunicazione, l'utilizzo di smart devices e la possibilità di estrarre valore dai Big Data - ha rivoluzionato i metodi tradizionali di produzione. La formazione di SBS vuole supportare le imprese nel cambiamento, mettendole al riparo anche dai rischi che ogni innovazione comporta.



on line in aula

CORSI		DURATA	CALENDARIO
Applicazioni industriali dell'IoT: dall'acquisizione del dato al Machine Learning		34 ore	dal 19 febbraio al 13 marzo 2024
Data science advanced		16 ore	dal 10 al 16 aprile 2024
Deep Learning e Machine learning		40 ore	maggio/giugno
Data Analytics nel contesto dei beni strumentali	 I-Fab LIUC	16 ore	13 e 14 maggio 2024
Cybersecurity			on demand

EXPORT, FISCO, DOGANE, CONTRATTI



EXPORT, FISCO, DOGANE, CONTRATTI

Le principali regolamentazioni che disciplinano il commercio internazionale di macchine e impianti, con particolare riferimento alla contrattualistica e agli aspetti doganali e fiscali (i pilastri base e le nozioni più avanzate).

PERCORSI FORMATIVI

P1 Export for beginners



on line

CORSI	Export	Fisco	Dogane	Contratti		DURATA	CALENDARIO
L'importanza del contratto tra acquirente e fornitore per la corretta gestione del rapporto				●		3 ore	18 gennaio 2024
Novità 2024: il punto della situazione in materia di internazionalizzazione	●					3 ore	30 gennaio 2024
Come evitare di subire cause all'estero e negoziare da una posizione di forza nella vendita				●		3 ore	12 febbraio 2024
P1 Fiscalità internazionale		●				3 ore	5 marzo 2024
Trade finance: cosa fare e come fare per vendere senza rischi	●					8 ore	7 e 8 marzo 2024
P1 Incoterms 2020			●			3 ore	12 marzo 2024
P1 Tecnica e legislazione doganale			●			3 ore	18 marzo 2024
P1 Origine della merce			●			3 ore	26 marzo 2024
Classificazione doganale e portali gratuiti			●			3 ore	26 aprile 2024
Carenza e/o aumento dei prezzi delle materie prime				●		3 ore	29 aprile 2024



PERCORSI FORMATIVI



on line

P1 Export for beginners

CORSI	Export	Fisco	Dogane	Contratti		DURATA	CALENDARIO
Incoterms e pagamenti internazionali: quale l'impatto	•					6 ore	9 e 10 maggio 2024
Restrizioni e sanzioni: il punto della situazione			•			3 ore	21 maggio 2024
Pagamenti internazionali	•					8 ore	4 e 5 luglio 2024
La vendita di impianti e macchinari all'estero: la contrattualistica, le tutele e la gestione degli eventi sopravvenuti				•		6 ore	19 e 20 settembre 2024
Crediti documentari	•					8 ore	10 e 11 ottobre 2024
Supply chain e contratti internazionali di (sub)fornitura: Come negoziare da una posizione di (relativa) debolezza				•		3 ore	7 novembre 2024

PERCORSI FORMATIVI	Export	Fisco	Dogane	Contratti		DURATA	CALENDARIO
P1 Export for beginners	•	•	•			12 ore	dal 5 al 26 marzo 2024



HUMAN RESOURCE

Temi e strumenti cardine nell'attività di un HR: la gestione delle risorse umane dall'operatività amministrativa all'organizzazione, dal recruitment e selezione alla regolamentazione delle trasferte all'estero del personale tecnico e delle nuove modalità di lavoro smart.

PERCORSI FORMATIVI



on line

P1 Le pillole strategiche per hr

CORSI		DURATA	CALENDARIO
Meritocracy		3 ore	13 febbraio 2024
P1 People strategy		3 ore	9 aprile 2024
La busta paga		24 ore	dal 2 al 19 aprile 2024
P1 Change management		3 ore	14 maggio 2024
P1 People engagement		3 ore	20 maggio 2024
Trasferte del personale dipendente nel mondo		6 ore	27 e 28 maggio 2024
La Fiscalità del lavoratore in trasferta		6 ore	13 e 14 giugno 2024
HR, People & Social responsibility		6 ore	10 e 11 giugno 2024
La fiscalità dell'azienda che opera con dipendenti all'estero		4 ore	20 giugno 2024
Scenari digitali nel mondo HR		8 ore	26 e 27 giugno 2024



PERCORSI FORMATIVI



on line

P1 Le pillole strategiche per hr

CORSI		DURATA	CALENDARIO
Exit interview		3 ore	11 luglio 2024
P1 Performance management		3 ore	25 gennaio 2024
Il budget del personale		8 ore	24 e 25 settembre 2024
Succession plan		3 ore	30 settembre 2024
Management by objectives (MBO)		3 ore	15 ottobre 2024
Onboarding & induction		3 ore	12 novembre 2024
Conoscere le culture per gestire team internazionali		8 ore	18 e 19 novembre 2024

PERCORSI FORMATIVI		DURATA	CALENDARIO
P1 Le pillole strategiche per hr		12 ore	da aprile a settembre 2024
Recruitment 5.0 nel settore machinery		16 ore	da giugno 2024



MANAGEMENT E SOFT SKILLS

Essere manager o responsabile di funzione all'interno di un'organizzazione implica la capacità di gestire al meglio il proprio ruolo, attraverso una conoscenza del lavoro e delle procedure organizzative ma anche della squadra di collaboratori e di se stessi, lavorando su punti di forza e inclinazioni per ottimizzare la performance di tutti e quindi raggiungere gli obiettivi aziendali.

PERCORSI FORMATIVI

P1 La crescita dei team

P2 La crescita professionale



CORSI		DURATA	CALENDARIO
Essere capo in produzione		8 ore	12 e 19 marzo 2024
Da tecnico a responsabile: percorso di carriera	MO	24 ore	dal 10 aprile al 15 maggio 2024
Il tempo è denaro: QUALI STRATEGIE per guadagnare tempo		8 ore	25 maggio e 5 giugno 2024
P1 Dallo smart working al working smart		3 ore	5 marzo 2024
P1 Lavoriamo come una squadra: differenze fra il team tecnico ed il team commerciale		6 ore	20 marzo e 4 aprile 2024
P1 Contenere lo scontento e trattenere i talenti		3 ore	1 giugno 2024
P2 Sottopressione! La gestione del tempo e delle priorità		3 ore	3 luglio 2024
P2 Prendere decisioni e risolvere problemi: un binomio essenziale		3 ore	10 luglio 2024



PERCORSI FORMATIVI

P1 La crescita dei team

P2 La crescita professionale



on line

blended

CORSI		DURATA	CALENDARIO
P2 Delegare con successo oppure il successo di delegare?		3 ore	23 settembre 2024
P2 La conduzione efficace della riunione: in presenza ed online		3 ore	2 ottobre 2024

PERCORSI FORMATIVI		DURATA	CALENDARIO
P1 La crescita dei team		12 ore	dal 5 marzo al 25 giugno 2024
P2 La crescita professionale		12 ore	dal 3 luglio al 2 ottobre 2024



SICUREZZA LAVORATORI

Formazione Obbligatoria per la tutela e sicurezza dei lavoratori, disciplinata da: D.Lgs.81/2008, Accordo Stato Regioni del 21 Dicembre 2011, del 22 Febbraio 2012



blended

CORSI		DURATA	PERIODO
FORMAZIONE LAVORATORI			
Formazione base generale		4 ore	Una edizione al mese
Formazione Specifica Lavoratori: rischio basso, medio, alto e aggiornamenti		4-8-12/6 ore	Una edizione al mese
Formazione base e Aggiornamento Preposti		8-6 ore	Una edizione al mese
Formazione base e Aggiornamento Dirigenti		16-6 ore	Una edizione al mese
Formazione base e Aggiornamento RLS (aziende +/- 50 dip)		32/8-4 ore	Una edizione ogni due mesi
Formazione RLS specifica per settore ceramico		16 ore	Una edizione ogni due mesi
Aggiornamenti ASPP/RSPP		8 ore	Una edizione ogni due mesi
Formazione base e di Aggiornamento Primo Soccorso, gruppo A/B/C		16-12/6-4 ore	Una edizione ogni due mesi



blended

CORSI		DURATA	PERIODO
Formazione base e di Aggiornamento Antincendio livelli 1 e 2		4-8/2-5 ore	Una edizione ogni due mesi
Formazione base e Aggiornamento Operatori Elettrici (PES/PAV/PEI)		16/4 ore	Una edizione ogni tre mesi
Formazione e aggiornamenti per l'utilizzo in sicurezza dei DPI di 3° cat. e lavori in quota		8/4 ore	Una edizione ogni due mesi

PERCORSI FORMATIVI		DURATA	PERIODO
--------------------	---	--------	---------

CORSI DI FORMAZIONE ABILITANTI PER L'UTILIZZO DI SPECIFICHE ATTREZZATURE DI LAVORO

Formazione e Aggiornamento teorico-pratici per lavoratori addetti alla conduzione di piattaforme di lavoro mobili elevabili con e senza stabilizzatori		10/4 ore	Una edizione ogni due mesi
Formazione e Aggiornamento teorico-pratici per lavoratori addetti alla conduzione di carrelli elevatori semoventi con conducente a bordo		12/4 ore	Una edizione ogni due mesi
Formazione e Aggiornamento teorico-pratici per lavoratori addetti alla conduzione di escavatori, pale, caricatori frontali		10/4 ore	Una edizione ogni due mesi



AREA TECNICA E NORMATIVA

In questa area sono trattate le principali normative che disciplinano la progettazione di macchine e impianti destinati a mercati UE ed extra-UE (conformità, requisiti di sicurezza, obblighi e tutele per il costruttore), le caratteristiche della documentazione tecnica, gli elementi propri del processo di manutenzione e manutenibilità degli impianti, i modelli gestionali per una corretta conduzione dell'ufficio tecnico.

PERCORSI FORMATIVI



on line in aula blended

P1 Progettisti: analisi dei principali aspetti di sicurezza

CORSI		DURATA	CALENDARIO
Nuovo regolamento macchine 2023 (Ed. Modena)	16 ore	Modena	22 gennaio 2024
I Cobot per il mercato europeo, nord americano, requisiti minimi e metodi di valutazione delle forze per utilizzo senza ripari	4 ore	Online	25 gennaio 2024
Il Manuale di istruzioni e le dichiarazioni di conformità	8 ore	Online	11 e 12 marzo 2024
P1 La progettazione degli arresti di emergenza nelle macchine e impianti	4 ore	Online	9 aprile 2024
Nuovo regolamento macchine 2023 (Ed. Assago)	16 ore	Assago	17 e 18 aprile 2024
P1 La progettazione e la costruzione dei ripari	4 ore	Online	29 aprile 2024
P1 Accessi alle macchine: soluzioni per la conformità	4 ore	Online	14 maggio 2024
Esportare macchine in nord America - Aggiornamento Canada e Stati Uniti	16 ore	Online	dal 15 al 22 maggio 2024
La digitalizzazione delle istruzioni per l'uso in Europa e nel Nord America	4 ore	Online	5 giugno 2024



PERCORSI FORMATIVI


P1 Progettisti: analisi dei principali aspetti di sicurezza

CORSI		DURATA	PERIODO
P1 La progettazione dei sistemi di trasporto	4 ore	Online	11 giugno 2024
P1 La nuova UNI EN ISO 13849-1 sui circuiti con funzioni di sicurezza - Analisi normativa e calcolo PL	16 ore	Modena	26 e 27 giugno 2024
Fascicolo Tecnico e analisi dei rischi: come realizzarlo, le novità introdotte dal Nuovo Regolamento Macchine	8 ore	Assago	10 luglio 2024
P1 La nuova EN 13849-1: 2023 cosa ha introdotto di nuovo nella validazione del software e la validazione del software secondo la EN ISO 13849-2	8 ore	Online	17 e 18 settembre 2024
P1 Normativa ATEX applicata alle macchine: come garantire la conformità	16 ore	Modena	2 e 3 ottobre 2024

PERCORSI FORMATIVI		DURATA	CALENDARIO
P1 Progettisti: analisi dei principali aspetti di sicurezza		56 ore	dal 9 aprile al 3 ottobre 2024
Progettare la documentazione tecnica a norma		24 ore	On demand



FIRST CLASS

La formazione First Class, rappresenta l'area formativa esclusiva proposta da SBS.

Si rivolge ai top manager e ai ruoli apicali delle imprese, offrendo loro opportunità di crescita e sviluppo delle proprie competenze con una totale convergenza sull'innovazione e sulla dimensione UP del pensiero manageriale.

Grazie allo scambio bilaterale tra i manager e i formatori coinvolti, professionisti del settore, si sviluppano i più innovativi temi di gestione strategica di impresa.



blended

PERCORSI FORMATIVI		DURATA	CALENDARIO
General management nel settore dei beni strumentali - Executive program		203 ore	da novembre 2024

COME ISCRIVERSI:

ACCEDI AL SITO WWW.SCULABENISTRUMENTALI.IT

SELEZIONA IL CORSO DI TUO INTERESSE

CLICCA SU **ISCRIVITI**



Lo staff di SBS è a disposizione per rispondere in modo mirato alle vostre esigenze attraverso progetti formativi elaborati su misura e soluzioni customizzate

IN COLLABORAZIONE CON



AMAPLAST

SBS - Scuola Beni Strumentali
Via Fossa Buracchione, 84 - 41126 Baggiovara (MO)
T. 059 512 108 - formazione@scuolabenistrumentali.it - www.scuolabenistrumentali.it

